

บริษัท ภัทร โปรเกรส จำกัด

บริษัท ภัทร โปรเกรส จำกัด ดำเนินธุรกิจด้านสารสนเทศ ทั้งในด้านของ ERP Software และ Infrastructure มาตั้งแต่ปี พ.ศ. 2538 (24 ปี) มีพนักงานทั้งหมด 150 คน โดยมีทุนจดทะเบียน 30 ล้านบาท ด้วยปณิธานที่จะสร้างความสำเร็จร่วมกันของเราและลูกค้า เรานำเสนอ **Business Solutions Innovation** ควบคู่กับบริการประทับใจ เพื่อช่วยลูกค้าสร้างศักยภาพการแข่งขัน และการเติบโตทางธุรกิจ สินค้าและบริการที่ทางเรานำเสนอประกอบด้วย **Business Management Solution** เช่น ERM (Enterprise Resources Management), Accounting & Finance, CRM, HRM, Microsoft License รวมถึง **Infrastructure Solutions** การสร้างและใช้เครือข่ายคอมพิวเตอร์ให้เกิดประโยชน์สูงสุด

บริษัท ภัทร โปรเกรส จำกัด ตระหนักดีว่าลูกค้าของเราล้วนแสวงหาศักยภาพในการแข่งขัน และการเติบโต นั่นคือ “ความแตกต่างที่เป็นที่ต้องการ” และ “ต้นทุนที่ต่ำลง” เราจึงตอบสนองด้วยการ รังสรรค์ Business solutions innovation ที่รวมถึงกระบวนการทำงาน (process innovation) ที่ กระชับ ประสานทุกขั้นตอนให้เป็นหนึ่งเดียว อย่างมีประสิทธิภาพ และประสิทธิผล ข้อมูลเชิงวิเคราะห์ที่ แสดงให้เห็นถึงแนวโน้มของทั้งการขาย การตลาด ลูกค้า รวมถึงข้อมูลด้านต้นทุนที่ถูกต้อง จุดไหนที่ทำ ก้าวไร หรือไม่ทำก้าวไร และที่สำคัญ คือ การเข้าถึงข้อมูลได้อย่างรวดเร็ว ทันต่อสถานการณ์ ซึ่งทำให้ ผู้บริหารสามารถปรับ “สูตร” ในการจัดการ การแสวงหาโอกาสใหม่ๆ ได้ดีกว่าคู่แข่ง

เราเป็น Knowledge Base organization เราสั่งสมความรู้ ประสบการณ์ มีระบบการอบรม และถ่ายทอดความรู้ความเชี่ยวชาญ ทีมของเราจึงพร้อมในการเป็นที่ปรึกษา และ implement ทั้งด้าน innovation infrastructure คือ networking และ security ซึ่งระบบ network จะต้องส่งเสริมให้ ทั้งพนักงาน ลูกค้า คู่ค้า เข้าถึงข้อมูลและทำงานได้ทุกที่ทุกเวลา ในขณะที่มีมาตรการต่างๆ ในการ เสริมสร้างความปลอดภัยของข้อมูล เช่น การป้องกันภัยคุกคาม รวมถึงระบบสำรองข้อมูล และการเรียก ข้อมูลสำรองมาใช้ในภาวะฉุกเฉิน รวมถึง innovation enterprise resources management ที่จะ ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการจัดการการผลิต การวางแผน บัญชีการเงิน คลังสินค้า การจัดส่ง การ บริการ และ ทรัพยากรบุคคล ด้วย innovation ที่เฉียบคมจะนำมาซึ่งการเพิ่มโอกาสการขาย เพิ่ม กำไรด้วยต้นทุนที่ต่ำลง สัมพันธ์ภาพที่ดีกับลูกค้า ในขณะที่เดียวกันก็สามารถให้บริการลูกค้าได้ “ตรง เวลา ตรงจุด ตรงใจ” ได้มากยิ่งขึ้น



Fully Integration (Front Operation – Back Office)

LS Retail NAV เป็นระบบที่รวมอยู่ใน Microsoft Dynamics NAV ERP ดังนั้น POS (ขายหน้าร้าน), Loyalty-Member และ back office (การบริหารจัดการหลังร้าน บัญชีการเงิน บริหารคลังสินค้า (Stock) และสำนักงานใหญ่ทั้งหมดใช้โปรแกรมเดียวกัน ทำให้สามารถติดตามยอดขาย ยอดสต็อก ในแต่ละสาขา ได้ตลอดเวลา Real time และสามารถส่งข้อมูลไปยังบัญชีแยกประเภททั่วไปเพื่อเพิ่มการควบคุมธุรกิจของคุณได้มากที่สุด นอกจากนี้ยังหมายความว่าผู้ใช้มีสิทธิ์เข้าถึงส่วนอื่น ๆ ของแอปพลิเคชัน Dynamics NAV ERP ของ Microsoft เช่นการเงินการขายและการตลาดคลังสินค้าและบริการ เป็นต้น



Microsoft Dynamics NAV ERP

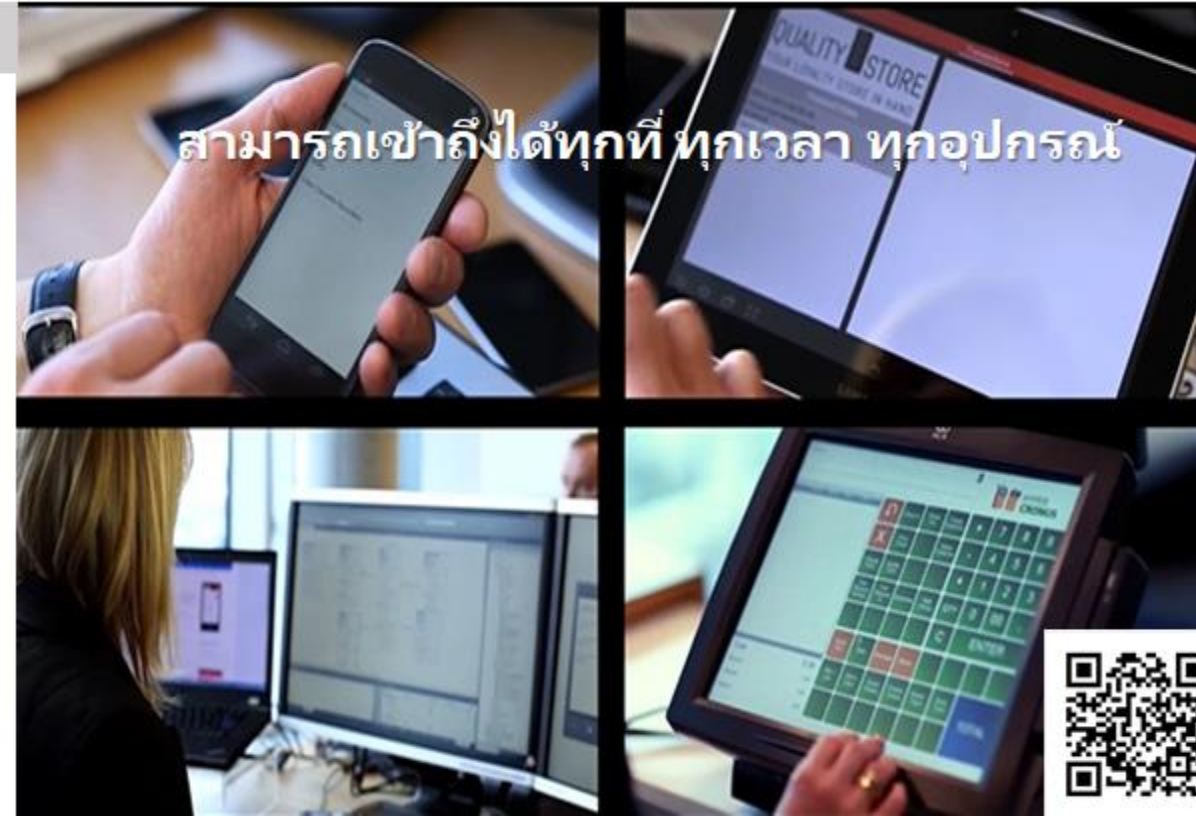
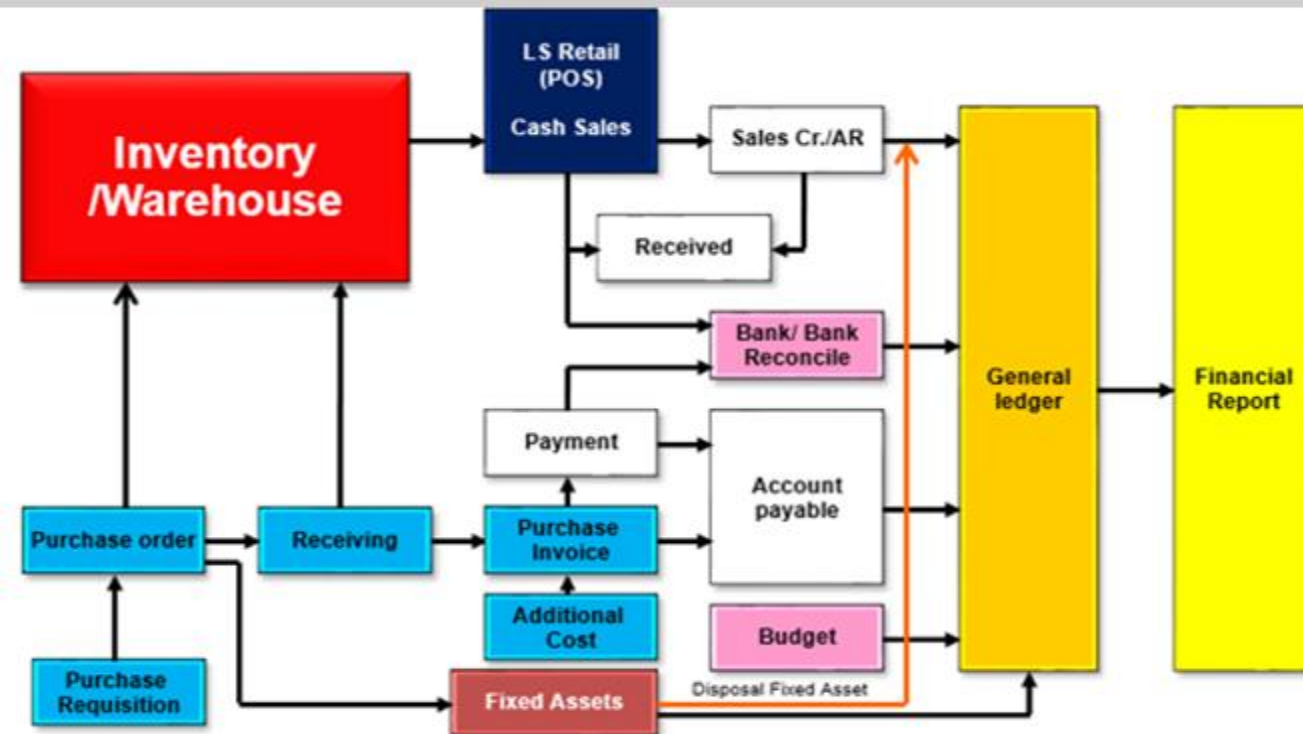
NAV-Stater Package (Inc. 3 User Concurrent)

- General Ledger
- Accounts Payable
- Accounts Receivable
- Cash/Bank Reconcile
- Inventory
- Purchase
- Sales
- Job Suite

NAV-Extended Package (Advance)

- Services Management
- Manufacturing Management
- Warehouse Management

Application flow – Microsoft Dynamics NAV + LS NAV Retail



LS NAV Retail Software Package

LS NAV Retail-Starter Package

- Back Office functionality
- Product Design
 - Variant Framework - Color and sizes
 - Barcodes
- Sales & marketing
- Store management
- Sales History
- Reports & Analysis
- Point Of Sales
- Inventory Management
- Standalone Store
- Member Management
- Sales Commission
- eCommerce Support
- Scheduler
- Hospitality (Kitchen, Recipe Management)



LS NAV Retail-Extended Package

- Replenishment
- Open Item
- Item Import
- Special Orders
- Franchise Management
- Offline Call Center

รองรับได้หลายรูปแบบธุรกิจ เช่น

- ร้านสะดวกซื้อ
- ร้านอาหาร
- ร้านกาแฟ
- ร้านสปา
- ห้างสรรพสินค้า
- ร้านขายเฟอร์นิเจอร์
- ร้านขายเครื่องใช้ไฟฟ้า
- ร้านแฟชั่น เช่น เสื้อผ้า กระเป๋า รองเท้า เป็นต้น
- ปั๊มน้ำมัน
- มินิมาร์ท
- ขายตัวจุดชมวิว
- Duty Free
- Jewelry
- Book Store
- ร้านขายยา และเวชภัณฑ์
- ซูเปอร์มาร์เก็ต

คุณสมบัติพิเศษ

สามารถรองรับการทำงานระหว่าง
สำนักงานใหญ่
สำนักงานขาย ตามสาขา หรือ Store
สามารถทำงานได้ทั้งแบบ Online & Off Line
สามารถใช้ได้ทั้ง Key Board or Touch Screen ได้
สามารถขายหน้าร้านผ่านมือถือได้ (Sales Mobile)
สามารถกำหนดเงื่อนไขการส่งเสริมการขาย (Promotion) เช่น
กำหนด Promotion ตามช่วงเวลา
การปรับราคาสินค้า (Promotion & Discount Offer)
การให้ส่วนลดตามจำนวนการซื้อสินค้า (Multi Buy)
การทำ Mix & Match เช่น

ซื้อสินค้าครบ Set ลด 20% หรือซื้อสินค้าครบ Setลดเป็นบาทได้
ซื้อสินค้าในกลุ่ม 2 ชั้นลด 15% หรือ
สามารถกำหนดส่วนลดตามตัวสินค้า
ซื้อสินค้ากลุ่ม A แถมสินค้าคนละกลุ่มได้
กำหนดราคา Promotion ตามกลุ่มสมาชิกได้
สามารถกำหนดแต้ม Point ตามตัวสินค้า หรือตามกลุ่มสินค้าได้
สามารถกำหนด Promotion ร่วมกับบัตรเครดิตได้
สามารถกำหนดราคาโปรโมชั่น /การให้ส่วนลดตามกลุ่มสมาชิก (Member) ได้
สามารถกำหนดการให้แต้ม หรือสะสมแต้มแต่ละกลุ่มสินค้า หรือสินค้าแต่ละรายการสินค้าได้
สามารถบันทึกการขายสินค้าเงินสด บัตรเครดิต คุปองม,สมาชิก แลกแต้ม หรือรับเป็นของแถมได้
สามารถออกใบกำกับภาษีอย่างย่อ และใบกำกับภาษีเต็มรูปแบบได้ที่หน้าร้าน ได้ Real time
สามารถเก็บประวัติการขาย และที่อยู่ของลูกค้าได้
สามารถยกเลิกรายการขายได้ (Void Bill)
สามารถสร้างเลขที่คุปอง เพื่อแจกให้ลูกค้า หรือสมาชิก และสามารถเก็บประวัติการใช้คุปองได้
สามารถทำการแลกแต้ม หรือจะแลกเป็นของแถม ได้ Real time
สามารถทำการรับคืนสินค้าที่หน้าร้าน หรือหลังร้านได้
สามารถทำการพักบิล และสามารถคิดเงินสำหรับลูกค้าคนถัดไปได้
สามารถรับ Gift Voucher หรือคุปองได้





หากท่านสนใจ กรุณาติดต่อ ได้ที่ ฝ่ายขาย ERP

บริษัท ภัทร โปรเกรส จำกัด

10,12 ซอยรามคำแหง 30 ถนนรามคำแหง แขวงหัวหมาก เขตบางกะปิ กรุงเทพฯ 10240

โทรศัพท์. **02-732-2090**

E-mail address: marketing@bhatapro.com

www.bhatapro.com

